

## 網上保險客戶推薦計劃

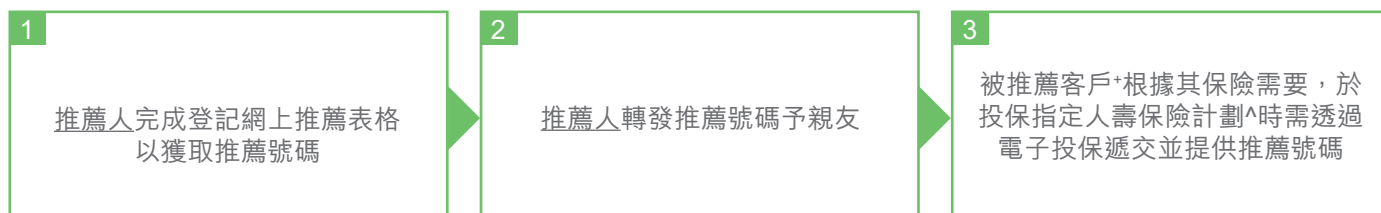
(推廣期：2020年4月1日至6月30日)

根據您的保險需要由2020年4月1日起至6月30日，推薦全新保險客戶\*成功投保由保誠保險有限公司承保之人壽保險計劃及符合相關要求^，每成功推薦，推薦人及被推薦客戶均可獲享非凡禮遇。推薦越多，禮遇越多!

推薦人禮遇	被推薦客戶禮遇
每個成功推薦可享 <b>HK\$1,588</b> 現金回贈 (推薦禮遇不設上限)	根據您的保險需要，全新保險客戶*成功透過親友推薦*投保指定計劃及符合相關要求^，可享額外 <b>1%</b> 保費折扣# (一年)

指定人壽保險計劃 (「指定計劃」)	保費供款期要求	總年度化保費 (「保費要求」) (港幣)
特級「雋陞」儲蓄保障計劃II - 港元 / 美元/人民幣計劃	5年或以上	50,000元或以上
保誠「雋逸人生」延期年金計劃 - 美元計劃		
危疾加護保II - 港元 / 美元計劃		
尊尚危疾加倍保 - 港元 / 美元計劃		
守護健康危疾全護保 - 港元 / 美元計劃		
美好人生保障計劃 II - 港元/ 美元計劃	10年或以上	

### 推薦步驟及登記



立即登記：[sc.com/hk/zh/insurance-mgm](http://sc.com/hk/zh/insurance-mgm)

- + 全新保險客戶乃渣打客戶並於2019年4月1日至2020年3月31日沒有透過指定銷售途徑成功投保任何保誠人壽保險計劃。
- ^ 被推薦客戶需於「推廣期」內成功投保「指定計劃」，並必須達至保費要求及保費供款期要求如上文所示，及遞交申請後30天內繕發。
- \* 被推薦客戶須攜同有效推薦號碼，以完成投保手續。
- # 緊接第1個保單年度完結後之首期到期保費將按保費折扣金額獲得保費折扣（包括現有推廣計劃的「保費折扣」及本推廣活動的「額外折扣」（如適用）。

**重要提示：**

上述推廣活動須受下列所有條款及細則約束。

**條款及細則：**

1. 推廣期為2020年4月1日至6月30日，包括首尾兩天（「**推廣期**」）。
2. 如欲參與此保險網上推薦計劃（「**推薦計劃**」），推薦人必須為渣打銀行（香港）有限公司（「**本行**」）之現有保險客戶（「**推薦人**」）。（i）私人銀行客戶、（ii）單獨持有渣打商務卡客戶及/或渣打公司卡，及/或（iii）本銀行所有職員均不能於此推薦計劃中成為推薦人。
3. 如欲參與此推薦計劃，被推薦客戶須為全新保險客戶乃渣打客戶並於2019年4月1日至2020年3月31日沒有透過指定銷售途徑成功投保任何保誠人壽保險計劃。（「**被推薦客戶**」）。
4. 如欲獲享推薦獎賞（「**推薦獎賞**」），推薦人必須於推廣期內推薦被推薦客戶透過渣打銀行（香港）有限公司（「**渣打**」）分行之銷售職員（「**指定銷售途徑**」），並經由電子投保遞交及填寫有效的推薦號碼，成功投保由保誠保險有限公司（英國保誠集團成員）（「**保誠**」）承保之指定人壽保險計劃（「**指定計劃**」），而指定計劃之保費需達至保費要求及保費供款期要求如前頁所示，並符合以下所有要求（「**成功推薦**」）：
  - a) 推薦人須在推廣期內並於被推薦客戶成功投保指定計劃之前，先透過sc.com/hk完成網上推薦表格（「**網上推薦表格**」），於成功遞交網上推薦表格後，推薦人會收到附有連結之確認電郵及與推薦計劃有關之推薦號碼。推薦人須轉發此電郵及推薦號碼予被推薦客戶。被推薦客戶須攜同推薦號碼，到任何本行分行，完成有關手續。
  - b) 推薦人於本行現金回贈（如條款6所列）予下述相關戶口時必須仍然為本行現有保險客戶，否則，本行有權取消現金回贈，而毋須另行通知。
5. 欲獲享推薦獎賞，被推薦客戶必須符合以下所有要求：
  - a) 被推薦客戶於推廣期內透過指定銷售途徑成功投保由保誠承保之指定人壽保險計劃，而保費需達至保費要求及保費供款期要求如前頁所示。該人壽保險計劃必須於遞交申請後30天內繕發，及首次保費及保費徵費必須全數繳交予保誠。此外，有關保單在繳交每期保費後之首個保單年度仍須維持生效（保誠擁有全權酌情釐定），否則本推薦獎賞將被取消。而該被推薦客戶的保單之保費折扣金額（如前頁所示）將會緊接該保單之第1個保單年度完結後，在保費折扣扣減時根據一年的年度化保費釐定。若客戶以非年繳方式繳付保費，其一年的總年度化保費將按比例計算。如以月繳方式繳付保費，其一年的總年度化保費為月繳保費乘以12。一年的總年度化保費及保費折扣會按港元計算，而合資格計劃之美元保單匯率就設定為以1美元兌換7.8港元，人民幣保單匯率設定為以人民幣兌換1.2港元計算。折扣金額決定後，將按個別保單貨幣作出保費折扣。
  - b) 被推薦客戶須攜同推薦號碼，到任何本行分行，完成有關手續。
6. 每一個成功推薦，合資格推薦人可獲HK\$1,588現金回贈（「**現金回贈**」），而獎賞方式乃根據推薦人之網上推薦表格。
  - a) 若推薦人成功完成推薦，本行將於2020年10月31日或之前，現金回贈將按以下次序存入保險網上推薦計劃之合資格推薦人以個人名義或以聯名戶口之基本戶口持有人名義於本行持有之港元存款戶口（MortgageOne®增值按揭戶口及「置恆息」往來存款戶口除外）：
    - i. 綜合存款戶口之附屬戶口；
    - ii. 支票戶口；
    - iii. 月結單儲蓄戶口；
    - iv. 存摺儲蓄戶口

若推薦人並無上述有效之港元存款戶口，本行將根據以上次序存入推薦人之美元存款戶口。若推薦人擁有多於一個同一類別之戶口，將由本行全權酌情決定任何一個最近期開立之戶口存入現金回贈。於成功存入現金回贈後，本行將以短訊通知推薦人。
  - b) 如推薦人並未持有本條款第6a項所定列之有效戶口，本行將於2020年7月31日或之前，根據推薦計劃之推薦人所提供之渣打信用卡號碼存入相關現金回贈，若推薦人擁有多於一張渣打信用卡，本行有權選擇將現金回贈存入其中一張由本行選擇之信用卡戶口內於成功存入現金回贈後，本行將以短訊通知推薦人。
  - c) 若推薦人同時獲享其他推廣優惠，本行保留只提供推薦人一項或部份當時優惠或其他優惠之權利。其他推廣優惠受其他條款及細則約束，詳情請向本行職員查詢。
7. 被推薦客戶於推廣期內投保由保誠承保之指定計劃，除可享有現有的推廣優惠之保費折扣，被推薦客戶就此推薦獎賞於符合條款5下可享額外1%保費折扣於其投保之指定計劃。若該保單同時符合資格享有其他現有的推廣折扣，保誠及本行將保留決定提供其中一項或部分優惠之權利。
  - a) 保費折扣，包括現有的推廣折扣及此推薦獎賞的額外1%之保費折扣（如適用），將會由保誠發出。當符合保費要求，緊接合資格計劃之第1個保單年度完結後之首期到期保費將按保費折扣金額獲得保費折扣。若保費折扣金額超過第1個保單年度完結後之首期到期應繳保費，餘下之金額將會用作支付保單其後保費，直至保費折扣金額完全扣減為止。如保單失效時，任何未使用的保費折扣將被取消。
  - b) 保費折扣不可轉讓予他人或其他保單，即使保單已退保，期滿或失效，也不能轉換或兌換為現金

8. 推薦人與被推薦客戶不可互相推薦成為新客戶。每個成功推薦之被推薦人只可以由一位推薦人推薦一次，及不能重複被其他推薦人推薦。除非另有註明，所有推薦獎賞不可轉讓他人、退回、轉換或兌換為現金。
9. 被推薦客戶應與指定銷售渠道遞交保單，但不包括推薦人；而推薦人不能代表指定銷售渠道，也不參與保單之安排。
10. 推薦計劃之被推薦客戶之保險投保新申請及相關銀行服務，以及推薦計劃之推薦人於本行的銀行服務必須於現金回贈予推薦人時仍然有效，否則，有關優惠將被取消，本行並不會從任何其他途徑把現金回贈給予保險推薦計劃之推薦人。
11. 保誠擁有是否續發任何保單之絕對決定權。
12. 以上之推廣詳情及其他有關資料只供參考之用，不能構成保誠與任何人士或團體所訂立之任何合約或合約之任何部分。
13. 本行保留隨時更改、更新或終止所有優惠，以及修訂所述任何條款及細則之權利，而不予事先通知。推薦人之推薦獎賞資格，包括但不限於被推薦客戶於本行之總結存之計算，及推薦獎賞之計算方法，由本行全權決定，並以本行最近紀錄為準。如有任何爭議，本行保留最終決定權。
14. 中英文版之內容如有任何歧義，在任何情況下概以英文版為準。

註：人壽保險計劃乃由保誠保險有限公司（英國保誠集團成員）（「保誠」）承保之人壽保險產品及非銀行存款。部分人壽保險計劃可能含有儲蓄成份，但並非儲蓄存款或定期存款。部分的保費付作保險及相關費用。

若閣下不滿意保單，閣下有權在冷靜期內取消保單，並獲退回已扣除任何曾提取現金金額後（如適用）之任何已繳交的保費及保費徵費，惟本保單須未曾作出任何理賠。閣下需將書面通知於冷靜期內送達保誠設於香港九龍尖沙咀廣東道21號海港城港威大廈英國保誠保險大樓8樓之辦事處（即由保單交付予閣下或閣下代表後，或發出有關通知書（以說明本保單已經備妥及冷靜期的屆滿日期）予閣下或閣下代表後，起計的21天內，以較先者為準）。冷靜期結束後，若閣下在期滿前取消保單，預計的總現金價值（如適用）可能少於閣下已付的保費總額。如閣下對此有任何疑問，請應盡快與保誠聯絡。

渣打銀行（香港）有限公司（「渣打」）為保誠之保險代理。

作為保單續發人，保誠會負責處理一切關於保障及賠償事宜。保誠並非渣打之聯營或附屬機構。此文件乃資料摘要，只供參考之用，並不構成任何保險合約。有關計劃之詳細條款及細則，概以保單為準。對保誠所提供之資料或任何有關該公司保單條文之歧異或缺漏；及對閣下之保單內容，渣打概毋須負責。

此文件僅旨在香港派發，並不能詮釋為在香港境外提供或出售或遊說購買任何保險產品。如在香港境外之任何司法管轄區的法律下提供或出售任何保險產品屬於違法，保誠及渣打不會在該司法管轄區提供或出售該保險產品。此單張並不構成跟任何人之保單合約或任何提議、邀請或建議簽訂此單張所說明之任何保險合約或任何交易或類似之交易。

閣下投保與否乃個人之獨立決定。在銷售過程中此文件必須與有關產品冊子一起閱讀。有關保險計劃之產品條款、細則及風險披露，請仔細閱讀有關計劃之產品冊子及保單文件。

對於渣打與客戶之間因銷售過程或處理有關交易而產生的合資格爭議（定義見金融糾紛調解計劃的金融糾紛調解的中心職權範圍），渣打將與客戶進行金融糾紛調解計劃程序；然而，對於有關產品的合約條款的任何爭議應由保誠與客戶直接解決。