



Press Release

渣打正式推出“逸商跨境通” 精准服务中小企进出口业务 多方共建中小企跨境生态圈

2021年11月7日 – 进博会期间，渣打银行（中国）有限公司（下称“渣打中国”）宣布正式推出专为中小企业量身定制的“逸商跨境通”服务包，以金融“活水”精准灌溉中小企业，支持中小企业更好地拓展进出口业务，把握跨境贸易新机遇。

海关统计数据显示，今年前三季度，我国外贸进出口继续保持较快增长且韧性较足，其中，外贸经营主体活力增强，中小企业如何紧握新形势下的外贸机遇亦成为市场关注重点。

值得注意的是，中小企业在跨境贸易的过程中仍面临着四大典型金融堵点，包括：境外账户难获得、跨境结算慢又贵、汇率风险难把控、跨境融资望洋叹。针对这些观察，渣打在第四届进博会期间正式推出“逸商跨境通”服务包，旨在系统性地为中小微企业疏通进出口业务中的四大金融“脉络”：

- 账户通：基于客户真实的跨境业务需求，提供便捷的境内账户服务以及跨境账户见证开户服务；
- 结算通：提供递增式的境内境外转账费用优惠，节省财务成本、有效运用资金；
- 汇率通：中小企可通过获利委托的外汇挂单业务，24小时实时参与外汇市场，并可获得专属外汇专家的一对一服务；
- 融资通：充分利用渣打多元化的跨境融资产品，为中小企量身定制一站式融资方案，加速资金周转；

渣打中国副行长兼个人、私人及中小企业银行部董事总经理李佩莲表示：“支持跨境贸易一直是渣打的DNA。中小微企业属于外贸业务最基层的‘毛细血管’，其健康发展与中国外贸稳中提质息息相关。通过推出‘逸商跨境通’，我们希望能进一步提升金融服务能级，为亟需跨境支持的中小型企业拓展国际市场的过程中补短板、增后劲，切实帮助其管理财务成本、汇兑风险，并实现可持续的融资。”

为进一步提升普惠金融服务、优化中小企跨境生态圈，渣打中国当天还在进博会展台与多家专注于服务跨境贸易的机构签署战略合作备忘录，包括上海欧坚网络发展集团股份有限公司（下称“欧坚集团”）、厦门谷道集团有限公司（下称“厦门谷道”）、厦门卓瑞企业管理咨询有限公司（下称“卓瑞企业”），以充分聚合各方优势，携手助力中小企业行稳致远。作为合作备忘录的重点，渣打将结合外贸新业态发展趋势及区域一体化发展需求，依托集团在亚洲、中东和非洲等“一带一路”沿线市场的优势资源，在国际、国内两个市场助力中小企业协同发展。

本次签约机构中，欧坚集团致力于打造以通关为核心的一站式跨境贸易综合服务平台，进出口报关量连续14年处于全国领先水平；厦门谷道系“外贸牛”品牌主体，长期致力于打造中国B端、C端相结合的跨境电商独立站营销SaaS平台，为中小型外贸企业提供品牌出海的一站式解决方案；卓瑞企业是一家具有多年品牌的国际专业注册机构，致力于打造一站式配套服务的企业综合服务平台。

渣打自 2003 年就在中国设立了专门的中小企业业务团队，是所有国内外资银行中最早的。支持中小企业发展一直是渣打银行的策略性业务重点。渣打积极致力于伴随中小企业成长，基于企业的生命周期和运营特点，提供多元化的产品组合和综合服务，全方位支持中小企业融入“双循环”新发展格局。

—完—

垂询请联络

王慧 渣打银行(中国)有限公司
电话: (8621) 3851 8629
邮件: hui.wang3@sc.com

渣打银行

渣打是一家领先的国际银行集团，业务网络遍及全球 59 个最有活力的市场，为来自 144 个市场的客户提供服务。渣打网络与“一带一路”沿线市场的重合度超过 75%。渣打的使命是利用独特的多样性促进商业繁荣和增进人类福祉。渣打的文化遗产和企业价值都在品牌承诺——“一心做好，始终如一 (here for good)”中得到充分体现。

渣打集团有限公司在伦敦及香港的交易所上市。

作为扎根中国历史最悠久的国际性银行之一，渣打从 1858 年在上海设立首家分行开始，在华业务从未间断。2007 年 4 月，渣打银行（中国）有限公司成为第一批本地法人化的国际银行。目前，渣打中国的营业网点已覆盖近 30 个沿海和内陆城市，充分显示了渣打对中国市场的长远承诺。

2020 年，渣打银行赢得来自政府、行业机构和媒体颁发的多个奖项和荣誉，包括“一带一路”绿色投资原则最佳实践奖、沪上金融家、《财资》最佳人民币银行、《澎湃》年度外资银行、《华尔街见闻》年度卓越外资银行、《环球金融》全球最佳现金管理银行、债券通优秀做市商、《第一财经》最佳品牌营销外资银行、《21 世纪经济报道》年度数字化创新服务金融机构、《亚洲银行家》中国最佳数字化品牌项目、《经济观察报》年度卓越供应链金融创新银行，《上海证券报》年度财富管理品牌卓越奖、人民银行上海分行上海市年度金融政务信息工作先进单位、上海市银行业同业公会最佳公关案例、《金融界》领航中国杰出公益慈善项目奖、“前程无忧”人力资源管理杰出奖等。

如需了解更多有关渣打银行的信息，请登陆：www.sc.com/cn