

press release

支持中小企参与进博会 渣打推出“进口贸易伙伴计划”

2018年10月26日 - 距中国国际进口博览会(进博会)倒计时10天之际,渣打银行(中国)有限公司(“渣打中国”)在北京举办“渣打中国中小企业信心指数企业家高峰论坛”,推出“进口贸易伙伴计划”,挖掘国际贸易领域“小而美”的专业公司,通过融资、汇兑、外汇管理等精准金融服务,支持它们作为采购商参与进博会,进而推动国内产业转型和消费升级。

随着中国经济由出口拉动向内需转型,中小企业也需要寻找新的发展方向和商业机会。据海关统计,今年前8个月,中国货物贸易进口总值9.09万亿元,增长13.7%。渣打银行也发现,自今年年初以来,越来越多的中小企业在寻求进口贸易方面的帮助。作为世界上第一个以进口为主题的国家级博览会,进博会可以为国内中小企业提供一个极为广阔的开拓进口业务的平台。

渣打中国个人金融部董事总经理朱亚明表示:“在渣打的中小企客户中,有一个和进博会直接相关的群体,是轻资产的贸易类经销商。他们拥有在全球范围内采买和销售的专业知识,但缺少资金。通过‘进口贸易伙伴计划’,我们可以凭借多年累积的经验,与这些中小型贸易类企业合作,通过专业金融产品和服务,帮助这些企业更快、更好的成长。”

渣打中国中小企业金融部总经理庄瀚进一步介绍,渣打将与各地商会、行业协会合作,寻找符合条件的中小型轻资产贸易类经销商,为他们提供度身定制的进口贸易解决方案,“我们将从三个角度帮助中小企业解决进口贸易过程中可能遇到的难题,包括支付货款能力增信,确保货物采购;减少自有资金占用,提升议价能力;专业汇率管理服务,有效管理成本。”

庄瀚以某化工类贸易型企业为例,具体介绍“进口贸易伙伴计划”对中小企业的支持。该企业的主要经营模式是从国外进口原材料,然后出售给国内的相关企业。由于没有资产可以抵押,一直得不到银行贷款,公司发展受到很大限制。渣打和该企业沟通后发现,企业创始人原本是大学化学老师,对化工类原材料的鉴别和采买有着独特的专业积累,同时和国内主要的企业买家也有很好的关系,已经接到很多订单,但苦于没有资金支持,无法交付订单。渣打通过风险评估后,为这家企业发放了无抵押贷款,随后将该企业的服务又扩展到贸易融资、现金管理等领域。在渣打的金融支持下,这家企业的业务规模迅速扩大,成长非常迅速。

作为全球领先的贸易融资银行之一,渣打自19世纪成立起就从事贸易融资业务,近70%的全球网点分布于一带一路沿线市场,在为贸易型企业提供短期贸易融资、外汇管理方面拥有丰富的经验和独特的资源。渣打银行是最早承诺参与中国国际进口博览会

的企业之一，其展台将聚焦于三大主题：贸易，一带一路，以及在华运营 160 周年，并通过短期贸易融资、跨境金融对接、外汇风险管理和地区风险管理，解决企业在进口贸易中最需要银行帮助的四类问题。

在同日举办的渣打银行“中小企业信心指数企业家高峰论坛”上，渣打银行全球研究部中国经济学家申岚对最新发布的渣打中国中小企业信心指数（SMEI）进行解读。该指数由 9 月的 55.6 降至 10 月的 54.5，其中服务业中小企业表现领先制造业中小企业，出口型中小企业经营业绩落后于内销型中小企业。“我们预计 10 月中旬生效的降准 100 个基点的政策措施将为市场提供更多期限较长且成本较低的资金，有望缓解实体经济融资压力。尽管如此，政府仍需出台更多政策措施增强中小企业贷款能力、降低中小企业融资成本并提高针对中小企业的融资服务水平。”申岚表示。

— 完 —

附录：渣打银行中小企业进口商解决方案

垂询请联络

江潇 渣打银行（中国）有限公司

电话： (8621) 3896 3646

邮件： xiao.jiang1@sc.com

渣打银行

渣打是一家领先的国际银行，在全球一些最有活力的市场上经营 150 多年，拥有员工超过 80,000 名。我们为遍布亚洲、非洲和中东市场的个人和企业客户提供金融服务，支持他们进行投资、开展贸易，并实现财富增值。这些市场为集团带来 90% 以上的营运收入和利润。渣打的文化传承和企业价值都在其品牌承诺“一心做好，始终如一(Here for good)”中得到充分体现。

渣打集团有限公司除在伦敦及香港的交易所上市外，还在印度的孟买以及印度国家证券交易所上市。

2018 年是渣打银行在华 160 周年，自 1858 年在中国上海开设首家分行开始，其在华业务经营从未间断。2007 年 4 月，渣打银行（中国）有限公司成为第一批本地法人银行之一。这充分显示了渣打对中国市场的承诺以及在银行业的领先地位。目前，渣打银行在全国近 30 个城市拥有 100 家营业网点。

渣打银行赢得众多权威行业机构和媒体颁发的奖项和荣誉。2017 年所获荣誉包括：《第一财经》、《经济观察报》和《每日经济新闻》年度最佳外资银行大奖，澎湃年度国际影响力银行，《环球金融》最佳“一带一路”外资银行大奖、最佳人民币服务银行、最佳大宗商品银行、最佳企业社会责任银行，《财资》最佳流动资金管理奖、最佳供应链融资方案、最佳结构贸易融资方案、最佳现金管理解决方案和能源类年度最佳项目奖，

《贸易金融》最佳现金管理产品创新银行，中国银行业协会的中国银行业理财机构最佳转型奖，《证券时报》中国稳健收益型银行理财产品君鼎奖，《上海证券报》年度净值型理财产品卓越奖，《经济观察报》年度值得托付的财富管理机构，《国际金融报》国际先锋理财机构大奖，《财富管理》最佳大陆地区外资财富管理银行，《华尔街见闻》年度银行卓越产品之外币专家，英国商会和美国商会的企业社会责任教育类突出贡献奖，陆家嘴金融城发展局、第一财经、上海交通大学上海高级金融学院的社会责任实践奖，上海市银行同业公会年度“一带一路”最佳公关案例，以及猎聘网年度多元非凡雇主奖。

想了解更多有关渣打银行的信息，请登陆：www.sc.com/cn

附录：渣打银行中小企业进口商解决方案

结合国际化网络优势为中小企业解决跨境贸易难题

支付货款能力增信，确保货物采购

支持跨境贸易是渣打银行的 DNA 之一，我们为进口商提供一系列**贸易产品及服务**，为进口商的货款支付能力**提供增信服务**，确保进口商顺利采购货物。

- 如，**提货保函、履约保证书和其他担保**：为了保证进口商业务有效运转，货物的迅速放行至关重要。我行出具的提货保函，可在收到正本提单以前，保证进口商按时提取进口货物；同时，我们还提供量身定制的解决方案，为进口商提供履约保证书或其他担保的服务，以满足采购合同中的付款条款；
- 同时，我们还提供**信用证业务及托收进口汇票**，确保付款条件满足后，及时付出相关款项，确保货物采购的同时保障进口商的利益；

减少自有资金占用，提升议价能力

渣打银行为进口商提供**一站式融资方案**，为进口商提供专属的业务方案，减少自有资金的占用，充分满足进口商在贸易中对融资的需求。

- 一站式融资方案综合了**流动资金、贸易融资、远期外汇及运营账户**全方位产品和服务，并根据企业具体情况设计适合的贷款结构，紧扣企业成长为其提供业务发展所需资金；
- 融资额度高达**人民币3,400万元**，远期外汇额度高达**人民币300万元**。融资额度将按照企业的营业额、银行贷款总额和担保品的价值来计算；
- 可申请**无还本续贷**的短期贷款，配合企业的资金周期需求；
- 支持**9种外币放款**，以满足进口商以外币支付货款的需求，提升议价能力；
- 接受多元化担保品，**现金、住宅、商业和工业房产**均可作为担保物；房产抵押最高可享受高达市值**130%**的贷款金额，助您释放抵押品的潜在价值；

专业汇率管理服务，有效管理成本；

多变的全球化经济格局带来无限商机，却也伴随着一定的货币波动风险。渣打银行拥有160年丰富的国际性银行服务经验，我们的外汇专家团队可以帮助进口商选择正确的管理方案，帮助企业降低采购时的不确定性。

- 提供多种汇率管理方案包括**即期售汇及外汇交易、远期售汇及外汇交易、外汇挂单业务**，可供选择的币种多达十余种，帮助进口商把握外汇交易中的风险敞口；
- 远期结汇及外汇交易只需**一次额度申请**，即可在企业的资金周期内**多次使用**；
- **专属的客户经理和外汇专家团队**，联手按照企业的业务计划设计适合的解决方案；
- 定期的市场调研报告，帮助企业紧贴市场脉搏；